

Poznań, 30.04.2015 r.

Twoje M sp. z o.o. sp.k.
Ul. Piłska 16A
61-045 Poznań

REFERENCJE

W kwietniu 2015 r. Pan Arkadiusz Leszczyński z firmy PBN Development przeprowadził w naszej firmie deweloperskiej szkolenie zamknięte w tematyce:

„Mistrz profesjonalnej sprzedaży nieruchomości – strategia sukcesu sprzedaży bezpośredniej działu sprzedaży dewelopera.”

Podczas dwóch dni szkolenia Pan Arek stał się częścią zespołu. Podszedł do tematu otwarcie i indywidualnie, słuchając naszych potrzeb i dając nam narzędzie do odnalezienia odpowiedzi zamiast przedstawienia gotowego rozwiązania.

Dzięki zamkniętej formie z elementami coachingu mogliśmy pracować na „żywym organizmie” naszej inwestycji, angażując się w każdy element szkolenia w odniesieniu do sytuacji z życia wziętych. Pan Arek zadbał o to, aby nie była to nudna forma wykładowa, dzięki czemu wszyscy uczestnicy szkolenia byli zaangażowani przez cały czas jego trwania.

Tematyka szkolenia jak i sposób jego przeprowadzenia z pewnością wpłynęły na zupełnie inny sposób postrzegania przez nas wielu aspektów sprzedaży bezpośredniej. Od dziś, dzięki Panu Arkadiuszowi, nie jesteśmy już SPRZEDAWCAMI – staliśmy się do DORADCAMI klienta. Zaangażowanie, indywidualne podejście i sposób przekazywania wiedzy przez Pana Leszczyńskiego sprawiły, że chętnie polecamy zarówno tematykę szkolenia jak i samego prowadzącego wszystkim, którzy chcą wyjść ze swoich utartych schematów działania i spojrzeć nowym, świeżym okiem na proces obsługi klienta.

Pracownicy Twoje M sp. z o.o. sp.k.

Twoje M sp. z o.o. sp.k.

61-045 Poznań, ul. Piłska 16a
NIP 782-251-23-04
REGON 301548653

Twoje M sp. z o.o. sp.k.

Magdalena Czuryńska
Dyrektor ds. sprzedaży i marketingu



z myślą o Tobie

Twoje M sp. z o.o. sp.k., 61-854 Poznań, ul. Mostowa 11, tel./fax 618 775 661, biuro@twojem.pl